

## Gesprächsleitfaden für bekannte Unternehmen (Du-Form)

**Du:**

„Hey [Name], du hast sicher schon ein Google My Business-Profil, oder? Das ist der Eintrag, der erscheint, wenn man nach deiner Firma googelt – Adresse, Öffnungszeiten, Bewertungen. Hast du dir mal überlegt, wie wichtig das für deine Sichtbarkeit und neue Kunden ist?“

**[Unternehmer]:**

„Ja, das kenne ich. Aber ist es wirklich so entscheidend?“

**Du:**

„Ja, absolut! Es ist mittlerweile eine der wichtigsten Quellen, um bei lokalen Suchanfragen ganz oben zu erscheinen. Wenn dein Profil optimiert ist, kannst du viel mehr Kunden gewinnen, vor allem durch positive Bewertungen. Mit LocalBoost, einem sehr kostengünstigen Tool, kannst du genau diese Sichtbarkeit verbessern und gezielt mehr Bewertungen und Anfragen generieren.“

**[Unternehmer]:**

„Klingt spannend, aber wie funktioniert das genau?“

**Du:**

„Es ist wirklich einfach! Ich würde vorschlagen, dass wir uns mal zusammensetzen und gemeinsam deinen Google My Business Eintrag durchgehen. Ich zeige dir, wie LocalBoost dir dabei helfen kann, deine Reichweite zu maximieren. Wie passt es dir, wenn wir uns nächste Woche kurz zusammensetzen, um alles durchzusprechen? Es dauert nicht lange und bringt dir eine Menge Vorteile.“

## Einwandbehandlung

**Einwand 1:**

„Ich weiß nicht, ob das wirklich nötig ist. Mein Unternehmen läuft doch auch so ganz gut.“

**Antwort:** „Verstehe ich, und das ist großartig, dass es gut läuft! Aber stell dir vor, wie viel mehr du erreichen könntest, wenn dein Unternehmen bei den Leuten in deiner Nähe noch mehr sichtbar wäre. LocalBoost hilft dir, genau das zu erreichen, ohne dass du zusätzliche Zeit investieren musst. Es ist ein sehr kostengünstiger Weg, mehr Kunden zu erreichen – es geht nicht darum, ob es läuft, sondern darum, wie du dich weiter steigern kannst.“

## Einwand 2:

„Ich habe schon viele Dinge zu tun und keine Zeit, mich mit der Optimierung von Google My Business zu beschäftigen.“

**Antwort:** „Das kann ich total verstehen! Aber genau deswegen ist LocalBoost so praktisch. Es erledigt einen Großteil der Arbeit für dich. Es kümmert sich um die Optimierung und sorgt dafür, dass dein Profil immer aktuell und gut sichtbar bleibt, ohne dass du viel Zeit investieren musst. Und das Beste: Es bringt dir mehr Kunden, was sich direkt in deinem Umsatz widerspiegeln kann. Wir können alles zusammen durchgehen und ich zeige dir, wie einfach es funktioniert.“

---

## Einwand 3:

„Ich bin mir nicht sicher, ob ich Bewertungen von Kunden anfordern soll – das fühlt sich vielleicht zu aufdringlich an.“

**Antwort:** „Ich verstehe, dass das manchmal unangenehm wirken kann. Aber wusstest du, dass fast 90% der Kunden Bewertungen lesen, bevor sie ein Unternehmen kontaktieren? Positive Bewertungen sind heutzutage ein wichtiger Vertrauensfaktor. Mit LocalBoost kannst du den Prozess ganz natürlich gestalten. Es hilft dir, Kunden zu ermutigen, Bewertungen zu hinterlassen, und sorgt dafür, dass du nicht mehr aktiv darum bitten musst. Es ist ein völlig automatisierter, unaufdringlicher Prozess, der dir hilft, Vertrauen bei potenziellen Kunden aufzubauen.“

---

## Einwand 4:

„Ich habe schon ein Google My Business Profil, aber es läuft irgendwie nicht so gut. Was genau soll LocalBoost da noch ändern?“

**Antwort:** „Das ist ein häufiger Fall! Viele haben ein Google My Business Profil, aber es wird nicht richtig optimiert oder regelmäßig gepflegt. LocalBoost hilft dir, das Beste aus deinem Profil herauszuholen. Es sorgt dafür, dass dein Profil in den lokalen Suchergebnissen besser sichtbar wird und dass deine Bewertungen und Informationen immer aktuell sind. Außerdem steigert es deine Reichweite und hilft dabei, gezielt neue Kunden anzusprechen, die auf deine Services angewiesen sind.“

### **Einwand 5:**

„Ich habe schon ein gutes Ranking auf Google, warum sollte ich trotzdem in LocalBoost investieren?“

**Antwort:** „Das ist super, wenn du ein gutes Ranking hast! Aber es gibt immer Raum für Wachstum, besonders wenn du bei den lokalen Suchergebnissen noch weiter nach vorne rücken möchtest. LocalBoost hilft dir dabei, dieses Ranking zu halten und weiter zu verbessern, indem es deine Sichtbarkeit erhöht und für regelmäßige Kundenbewertungen sorgt. Du wirst mehr potenzielle Kunden erreichen, die sonst vielleicht übersehen würden, was letztlich zu mehr Umsatz führt.“

---

### **Einwand 6:**

„Ich habe keine Ahnung, wie das Tool funktioniert. Wird das alles nicht zu kompliziert?“

**Antwort:** „Das ist absolut verständlich! Aber LocalBoost ist super einfach zu bedienen. Wir setzen uns einmal zusammen, ich zeige dir alles Schritt für Schritt und beantworte deine Fragen. Du musst kein Technik-Experte sein, um es zu nutzen – wir machen alles so einfach wie möglich, damit du dich voll und ganz auf dein Geschäft konzentrieren kannst. Und das Beste daran ist: Es funktioniert im Hintergrund, sodass du dich nicht um den Prozess kümmern musst.“